



AVERTISSEMENT

Cette présentation ne constitue pas une offre, ou une sollicitation d'offre de vente ou d'échange de titres, ni une recommandation de souscription d'achat ou de vente de titres d'Icade.

La distribution du présent document peut être limitée dans certains pays par la législation ou la réglementation. Les personnes entrant par conséquent en possession de cette présentation sont tenues de s'informer et de respecter ces restrictions. Dans les limites autorisées par la loi applicable, Icade décline toute responsabilité ou tout engagement quant à la violation d'une quelconque de ces restrictions par quelque personne que ce soit.





Introduction

SOMMAIRE

- Nos métiers sont solides
- 2 Notre bilan est robuste
- 3 Nous sommes résilients & réactifs
- 4 Nos perspectives sont attractives







INTRODUCTION

Une Réunion Investisseurs maintenue malgré les circonstances sanitaires

Réaffirmer la solidité de nos fondamentaux

Comment allons-nous manœuvrer à court terme ?

Quelles sont nos perspectives de moyen terme?







DES LOCATAIRES DE QUALITÉ, UNE ACTIVITÉ LOCATIVE MAINTENUE

88%

Revenus locatifs provenant de locataires solides (1)

92,1%

Taux d'Occupation Financier au 30 septembre 2020

<10%

Part des revenus locatifs provenant des secteurs les plus impactés par la crise

>130 000 m² +2,1%

Surface ayant fait l'objet d'un renouvellement ou d'une signature de bail depuis le 1^{er} janvier

LFL des revenus locatifs à fin septembre

93%

Taux de collecte des loyers T3 à mi-novembre proche des taux normatifs

(taux de collecte des loyers du T2 : 98%)

Taux de défaut au 30 octobre

Revenus locatifs 2020 très résilients : +4,5% (2), soit +c.12 $M \in V$ s. 2019





IMPACTS DE LA CRISE LIMITÉS

Mesures d'accompagnement

Impacts

Phase

ovid-1

Φ ris

Mensualisations, reports, étalements

- Abandons de loyers sur le T2 des TPE dont l'activité a été arrêtée par décret
- **Accompagnement avec contrepartie** commerciale visant à consolider la base locative (11 baux renouvelés dans le cadre de la crise sanitaire)

Mise en place des mesures sanitaires sur tous nos actifs dès mai

Effet trésorerie principalement

Coûts sur S1: $-2,2 M \in (non courant)$

+2,6 années de durée ferme du bail sur les renouvellements

> 90% de nos locataires revenus sur site à fin septembre

Accompagnement au cas par cas :

- Étalement des paiements
- Abandons de loyers sur novembre (1)

Effet trésorerie principalement

Estimation à date : ~2,0 $M \in (2)$ (non courant)

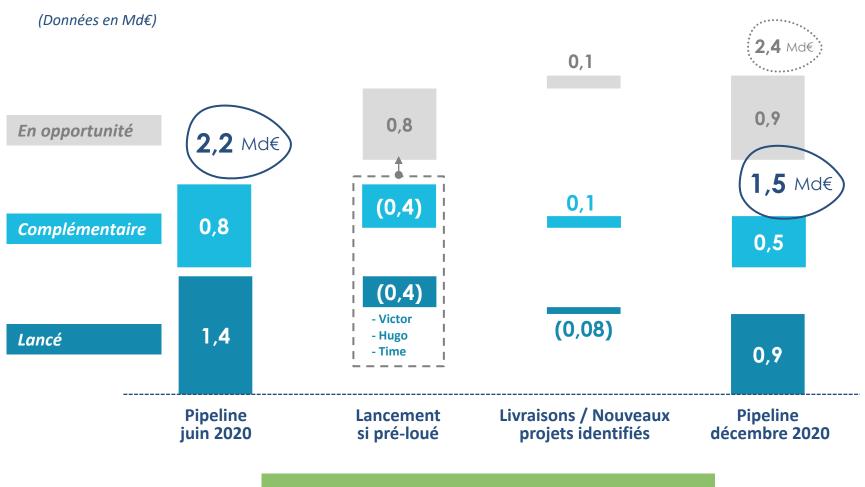
- État locatif renforcé : 60% des breaks 2021 sécurisés à date

• Des impacts sur le CFNC 2020 limités : c.-6 M€





PIPELINE DE DÉVELOPPEMENT : S'ADAPTER AU MARCHÉ LOCATIF



- Pipeline confirmé :1,5 Md€
- Projets à horizon 2021 pré-loués à 64% (49 M€)
- Gestion en opportunité sur nos fonciers : +/-0,9 Md€ (pré-loués, clés en main,...)



- Limiter les lancements « en blanc »
- Être prêt pour la reprise
- Reconversion partielle en logements



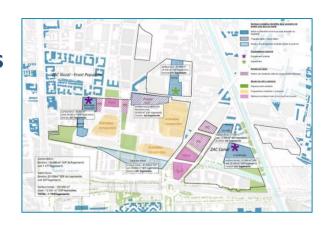
AGILITÉ SUR NOS CHARGES FONCIÈRES

Valorisation de charges foncières de nos parcs en résidentiel



Projet en cours sur le parc Orly-Rungis

Projet « Expansion » 180 logements Livraison T2 2021



Opportunités Parcs des Portes de Paris

40/50% des charges foncières potentiellement réorientés vers le logement

130 000 m² SDP, soit 1 700 logements

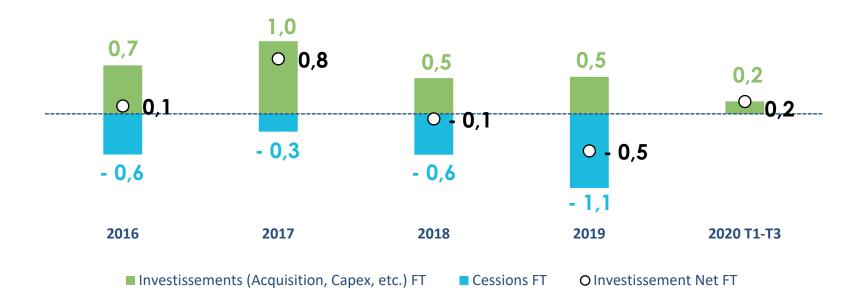
- Réserves foncières : 877 000 m² SDP
- Valorisation au 30 juin 2020 dans l'ANR 105,3 M€
 - Synergies avec Icade Promotion



ROTATION DU PORTEFEUILLE : RECYCLER LE CAPITAL

Reprise des cessions opportunistes en 2021

(Données en Md€)



- Volume de cessions record **en 2019 à 1,1** Md€
- Volume de cession de 0,6 Md€ en moyenne par an depuis 2016

- Du terrain à l'immeuble Core : notre ADN
- Extérioriser les plus-values et recycler le capital : notre business model





DES REVENUS TRÈS RÉSISTANTS, DES LOCATAIRES DE 1^{ER} PLAN

90%

Part des revenus locatifs provenant d'établissements de court et moyen séjour en France

~85%

des revenus locatifs réalisés avec des opérateurs réalisant plus de 500 M€ de chiffre d'affaires

Maturité moyenne des baux

100%

TOF

Taux de collecte loyers T3 proche des taux normatifs

>97% +14,8%

Variation des revenus au 30 septembre 2020 (~+29 M€)

- Une base locative très solide et pérenne
- La santé représente 40% du CFNC Groupe 2020





LA SANTÉ AU CŒUR DES PRIORITÉS : PERSPECTIVES DE CROISSANCE

COURT SÉJOUR

Soutien sans faille du gouvernement français

- Mesures de compensations financières et de soutien adoptées par décret et effectives jusqu'au 31 décembre 2020
- Augmentation des enveloppes dédiées aux opérateurs de santé : +3,5% pour l'ONDAM (1) 2021

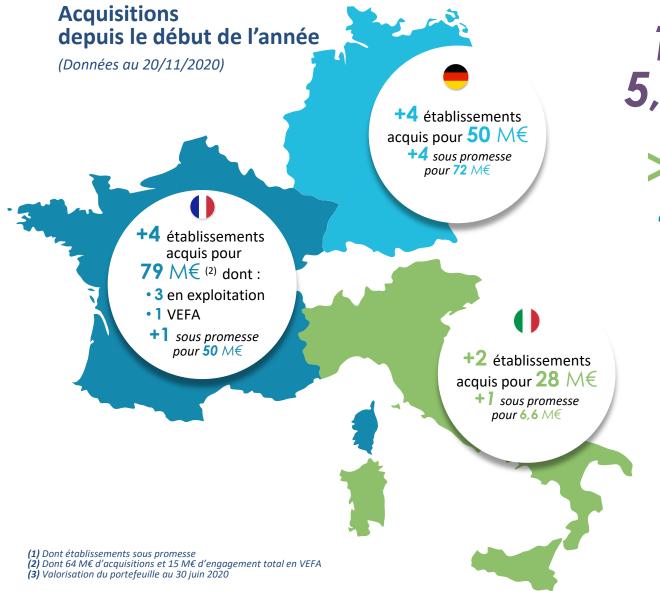
LONG SÉJOUR

La crise sanitaire renforce le secteur

- Projet de création d'une branche Autonomie : augmentation des fonds publics alloués au « grand âge »
- Réforme en cours sur la diminution du reste à charge pour les patients en long séjour
- Perspective de régulation plus marquée des établissements au bénéfice du développement d'établissements neufs
- Évolution attendue des financements dans le long séjour recentrés sur le patient avec pour objectif de dynamiser l'offre
- Nos partenaires opérateurs sortiront confortés de la crise
- L'attractivité de la classe d'actifs est renforcée



DES OBJECTIFS DE CROISSANCE EN EUROPE CONFIRMÉS



166 établissements **5,3** Md€ (100%)

>280 M€

Investissements (1) depuis le début de l'année

> **55**% investis à l'étranger

>15 M€ Loyers annuels

complémentaires

Croissance poursuivie en 2020 malgré le contexte de crise sanitaire

> **RÉUNION INVESTISSEURS LUNDI 23 NOVEMBRE 2020**





UN ARRÊT DES CHANTIERS DE 2,5 MOIS (IMPACT COMPTABLE) MAIS UNE ACTIVITÉ COMMERCÍALE DYNAMIQUE

6 Covid Crise

Phase

100% des chantiers et des bureaux de vente fermés **2,5** mois

CA (1) à fin septembre -15% (effet arrêt des chantiers sur la méthode à l'avancement) +21% hors effet arrêt des chantiers

Poursuite des chantiers (2)

Avancement technique non impacté à date

- Études notariales ouvertes
- Bureaux de ventes fermés

Impact limité potentiellement aux forces de vente, utilisation à plein des canaux digitaux



- Un retour à la normale rapide post confinement
- Des chantiers qui fonctionnent normalement lors du 2^e confinement
- Des ventes 2020 vraisemblablement supérieures à celles de 2019



DES PERSPECTIVES POSITIVES À MOYEN TERME

Marché résidentiel structurellement porteur

Intérêt soutenu des investisseurs institutionnels

Opportunité: savoir-faire Icade bas-carbone

renforcent le potentiel de croissance d'Icade Promotion

1,3 Md€ 7 Md€

Backlog, CA potentiel maîtrisé à 5 ans

dont Résidentiel +5%

> 20 000 lots résidentiels

- Dispositifs Pinel & PTZ maintenus jusqu'en 2022
- Une feuille de route ambitieuse maintenue (CA économique cible de 1,4 Md€)
- Décalage d'un an dû à la crise









UN ACTIONNARIAT DE PREMIER PLAN, UNE GOUVERNANCE IMPLIQUÉE

Un actionnariat solide et pérenne

Une gouvernance conforme au code Afep-Medef

Conseil d'administration

Actionnariat au 30 juin 2020

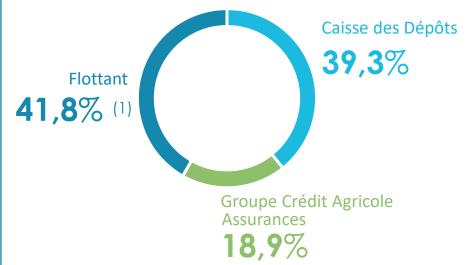


40%

femmes

1/3

membres indépendants



4

comités spécialisés, 3 présidés par des indépendants

vice-présidente indépendante

- Deux actionnaires significatifs de long terme
- Une gouvernance aux meilleurs standards

RÉUNION INVESTISSEURS LUNDI 23 NOVEMBRE 2020



STRUCTURE DE BILAN : TRÈS ROBUSTE

Des ratios de dette solides

• LTV DI : 39,3% Covenants : **60**% ⁽¹⁾

• ICR: 5,2X Loin des covenants x2

Dette nette/Ebitda: 11,5x

Une liquidité renforcée

- 2,1 Md€ de lignes RCF
- >900 M€ de trésorerie à fin octobre
- **Aucun tirage des lignes RCF** (même au pic de la crise)

- Une liquidité très confortable et renforcée
- Des ratios de dettes très en-dessous des covenants
 - Des disponibilités couvrant près de 5 années d'intérêts et de capital



VALORISATION DES BUREAUX : DES INDICATEURS RÉSILIENTS

Résistance du ratio LTV et de l'ANR

LTV 30/06/2020

ANR NDV 30/06/2020

Sensibilité
baisse des valorisations

sur le portefeuille de bureaux 39,3%

92,2 €/action

[-5% /-15%]

[40,6% - 43,6%]

[86,4 - 74,9] €/action Un cours de bourse en décote sur ANR à -30% (1)

64,5 €

Cours de bourse au 19/11/20



Décote implicite (2) sur les Bureaux

-41%

- Capacité à absorber d'éventuelles évolutions de marché
- Un ratio LTV résilient vs. covenants
- Une décote implicite sur les bureaux excessive ?



UNE SIGNATURE DE CRÉDIT CONFIRMÉE

Agence de notation

Renouvellement par S&P des notations BBB+, perspective stable

d'Icade et de sa filiale Icade Santé en juillet 2020

Partenaires bancaires

Renforcement des lignes RCF sur le S1

750 M€ de nouvelles lignes (encours net : +350 M€) ; maturités longues (6 ans)

Priorité sur la finance durable Vif succès de l'émission du Social Bond (2)

600 M€, -10 ans coupon de 1,375%

Sursouscrit C.10x

RCF Solidaire de 150 M€, 5 ans

300 K€ reversés à l'Institut Pasteur au profit de la recherche sur les vaccins contre le Covid-19

RCF Green de 300 M€, 7 ans

En cas de non atteinte de l'objectif (1), le surcoût sera reversé à une association à impact positif sur l'environnement



- Une qualité de signature reconnue et recherchée
- Spread de crédit reflétant la qualité de signature





RÉSULTATS 2020 : RÉSILIENCE

Indicateurs clés à fin septembre

- Croissance des loyers des Foncières +6,9% +4,5% sur les Bureaux, +14,8% sur la Santé
- Un CA de la Promotion en repli de 15%**2,5** mois d'activité non comptabilisés (comptabilité à l'avancement)
- Impact CFNC de la crise sanitaire -30 M€ sur le CFNC 2/3 seront récupérés en 2021 et années suivantes

(revenus de la Promotion)

Perspectives 2020

CFNC attendu à 4,8 € par action

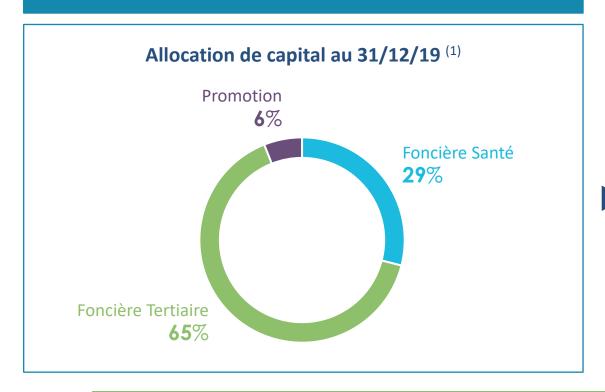
- Conforme à la guidance donnée en février 2020, hors effet Covid
- +5% vs. 2019 hors effet des cessions et hors effet Covid

• Résilience des résultats face à la crise

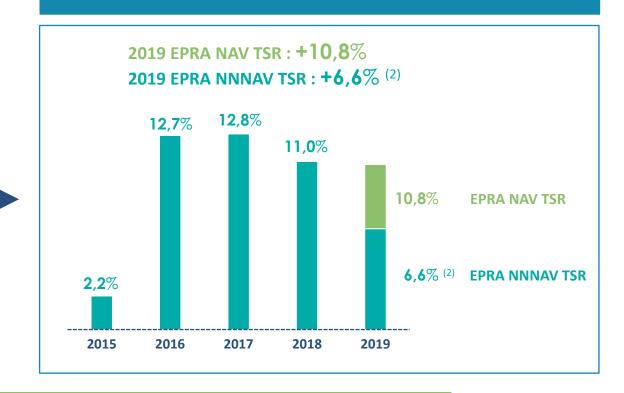


BUSINESS MODEL DIVERSIFIÉ: UN ATOUT DANS LE CONTEXTE ACTUEL

Un business model alliant sécurité des cash-flows et création de valeur...



... permettant de délivrer un TSR attractif



- Un business mix adaptable en fonction des cycles
- Un profil de risque également ajustable (pré-location, développement, résidentiel...)

RÉUNION INVESTISSEURS



BUREAU DE DEMAIN BY ICADE : NOUS SOMMES PRÊTS

Les enjeux clés de nos clients...



Mix télétravail présentiel



Flexibilité et localisation



Sécurité sanitaire et digitalisation



Optimisation des coûts et efficacité des espaces

... des réponses déjà mises en œuvre sur notre portefeuille

Localisation du patrimoine

Des actifs *state of the art* en réponse aux besoins de nos clients :

socialiser, collaborer, se concentrer, fédérer, relier

Nouveaux services immobiliers

- Services numériques
- Services à la personne
- Services environnementaux (de la sobriété à la neutralisation carbone)

Flexibilité

Spatiale et juridique

au sein de nos immeubles et en dehors de notre patrimoine

Conseil et Solutions

Réseau de partenaires - conseil fondé sur **l'expertise** ainsi que des solutions

• Bureau de demain by Icade : *smart, cost efficient, flexible and safe (« OaaS » (1))*



IMAGIN'OFFICE: FLEXIBILITÉ POUR NOS LOCATAIRES





« Une nouvelle génération de bureaux pour les entreprises en mouvement »

- Des espaces de travail équipés et clés en main
- Une offre d'office management
- Des contrats flexibles
- De nombreux services additionnels.
- Des contenus et animations





Deux premières réalisations







Imagin'Office Neuilly-sur-Seine

62 postes en bureaux privatifs

5 salles de réunion

Imagin'Office Lyon

85 postes en bureaux privatifs

salles de réunion

• Réponse d'Icade aux nouveaux besoins de localisation, d'agilité et de flexibilité des entreprises





SANTÉ: CROISSANCE & DISCIPLINE FINANCIÈRE

Des partenariats solides

- 1^{re} opération d'un partenariat de long terme avec Orpea pour 145 M€ (1)
- Des opérations dans le court séjour en France avec 2 opérateurs régionaux, nouveaux exploitants pour Icade Santé (85 M€ (3))
- Poursuite des investissements avec Korian,
 en développement et externalisation (22 M€)
- Modernisation des actifs exploités par Elsan (34 M€)

Des perspectives de croissance

- **c.426** M€ d'investissements engagés ou sous promesse au 20/11/2020 (2)
- 23 M€
 de loyers annuels
 additionnels à terme

Des critères d'investissement rigoureux

- Profondeur de marché et qualité du système de Santé et de Sécurité Sociale
- Adéquation de l'actif avec le besoin d'équipement local
- Baux avec des opérateurs de premier rang
- Opportunités de partenariats de long terme
- Plan d'investissement 2019-2022 de 2,5 Md€ (50% réalisés) confirmé
- Montée en puissance de la plateforme européenne
- Liquidité au plus tard à fin 2022



BAS-CARBONE : DE LA RSE AUX OPPORTUNITÉS DE CROISSANCE

Être à la hauteur de l'urgence climatique

1,5°C

Trajectoire Accord de Paris

Assumer notre responsabilité d'acteur immobilier

25%

Émissions de CO₂ en France attribuables au secteur Immobilier

Anticiper la réglementation ⁽¹⁾

-49%

Objectif national de réduction des émissions d'ici 2030 pour le secteur immobilier

Répondre à une attente de plus en plus forte de la société

- Des enjeux environnementaux déjà intégrés à notre stratégie
- En ligne avec notre Raison d'être
- Faire de nos responsabilités un levier business

RÉUNION INVESTISSEURS



BAS-CARBONE: NOS 3 MÉTIERS FORTEMENT MOBILISÉS

Des objectifs clairs et ambitieux

Des leviers de succès identifiés et activés

Des résultats concrets

FONCIÈRE TERTIAIRE

-45%

Intensité carbone des bâtiments (en kg CO₂ / m² / an) entre 2015 et 2025

- Rénovations
- Équipements performants, énergie renouvelable
- Critères de performance carbone des nouveaux projets

FONCIÈRE SANTÉ

Accompagner les exploitants dans la mise en œuvre du décret tertiaire aligné sur une trajectoire 1,5°C (1)

Travaux d'amélioration de la performance

énergétique de l'enveloppe des bâtiments

- Certification HQE des projets neufs (3)
- Label E+C- des projets pilotes

PROMOTION

50% des logements et **100%** des bureaux (2) lancés en 2021 labellisés F2C1

- Amélioration de l'enveloppe des bâtiments, architecture bioclimatique
- Matériaux bio-sourcés et réemploi
- Énergies renouvelables et équipements peu consommateurs d'énergie (chauffage, traitement d'air...)
- Nouvelle BU : Construction Bois

-27%

Réduction des émissions de CO₂ entre 2015 et 2019 100%

des travaux de rénovation de l'enveloppe ont contribué à améliorer la performance énergétique en 2019 > 320 000 m²

de constructions bois livrées ou en développement

- Savoir-faire de construction bas-carbone déjà intégrés / maîtrisés chez Icade
- Un réel avantage compétitif

(1) Décret tertiaire aligné sur une trajectoire 1,5° : réduction de 60% de la consommation d'énergie des bâtiments tertiaires d'ici à 2050

- **(2)** Supérieurs à 5 000 m²
- (3) 100% des projets neufs dont la surface est supérieure à 7 500 m²

RÉUNION INVESTISSEURS





PERSPECTIVES 2021 / 2023 : LE COURT TERME

Foncières

Reprise de la rotation du capital, liquidité d'Icade Santé

+

Pipeline de développement adapté et sécurisé

Financement d'Icade Santé

Ratio LTV

Promotion & Réserves foncières

Réserves foncières valorisables « en partie » en Résidentiel

Développement de la Promotion Logement (allocation de capital maintenue à 10% maximum)

• Adapter stratégie, business mix et profil de risque au contexte actuel



POLITIQUE FINANCIÈRE : TOUJOURS DISCIPLINÉS

LTV cible à 36%/37% à fin 2023

Dividende 2020 stable vs. dividende 2019 à 4,0 €/action

(sous réserve de l'approbation de l'Assemblée Générale)

Option de paiement d'une partie du dividende en actions





- Prise en compte de l'environnement économique actuel
- Maintien d'un rendement attractif



CONCLUSION

Icade confiante

Adaptation de notre stratégie, pas d'inflexion majeure : nos métiers et notre bilan sont solides

Un Business mix et profil de risque adaptés à l'environnement actuel

Nos objectifs stratégiques 2021 / 2023 :

- Leader européen de l'immobilier de santé
- Leader du Bureau de demain sur le Grand Paris
- Acteur majeur de la promotion immobilière résidentielle
- Best-in-class sur la construction bas-carbone
 - Ambitions fortes et affirmées malgré les incertitudes
 - Être prêts à saisir les opportunités issues de la crise







« La vie, ce n'est pas d'attendre que les orages passent, c'est d'apprendre à danser sous la pluie. »

Sénéque

